

Pós-Graduação Online em Advocacia do Direito Negocial e Imobiliário

Formação estratégica e prática para profissionais que buscam excelência na Advocacia Negocial e Imobiliária

400 HORAS

100% DIGITAL

CERTIFICAÇÃO MEC

Uma formação completa para o Mercado Negocial e Imobiliário

Esta pós-graduação foi desenvolvida para profissionais que desejam atuar com excelência no Direito Negocial e Imobiliário, em um mercado cada vez mais complexo, técnico e estratégico. O programa oferece uma formação sólida e prática, integrando fundamentos do negócio jurídico, obrigações, contratos imobiliários, responsabilidade civil, direitos reais, processo civil imobiliário e aspectos notariais e registrais, preparando o aluno para lidar com operações imobiliárias, contratos empresariais e conflitos patrimoniais de alta complexidade.

O curso capacita o discente para atuar de forma preventiva e contenciosa, assessorando pessoas físicas, empresas, incorporadoras, investidores e fundos imobiliários, com segurança técnica e visão estratégica. Ao longo da formação, o profissional desenvolve habilidades para estruturar negócios imobiliários, prevenir litígios, conduzir demandas judiciais, interpretar registros públicos e oferecer soluções jurídicas eficazes, alinhadas às exigências do mercado imobiliário contemporâneo.

Formato do curso

- 100% Digital na Plataforma Ulife
- 400 horas de conteúdo estratégico
- Acesso via site e aplicativo mobile
- Flexibilidade total para estudar no seu ritmo
- Certificação reconhecida pelo MEC

Arquitetura pedagógica do programa



10 Módulos

Cada módulo possui 40 horas de conteúdo aprofundado, cobrindo todas as áreas essenciais do Direito Negocial e Imobiliário



1 Módulo Opcional

Business Law focado em marketing jurídico, gestão de carreira e administração de escritórios



Metodologia Integrada

Teoria atualizada + prática negocial e imobiliária real + simulações + casuísticas + exercícios de aprendizagem ativa

Estrutura de cada aula

01

Videoaula objetiva

Aproximadamente 15 minutos focados no conteúdo essencial

02

Texto explicativo

Material de apoio completo para aprofundamento teórico

03

Teste de aprendizagem

Exercício para fixação e verificação de conhecimento

04

Casuística prática

Caso real negocial/imobiliário para aplicação imediata do conteúdo

10 Módulos estratégicos da Advocacia Negocial e Imobiliária

1	Teoria Geral do Negócio Jurídico e Direito Imobiliário Fato, ato e negócio jurídico, autonomia privada, nulidades, prescrição e decadência aplicadas ao mercado imobiliário.
2	Teoria Geral das Obrigações e Direito Imobiliário Classificação das obrigações, adimplemento, inadimplemento e repercussões nos negócios imobiliários.
3	Responsabilidade Civil Aplicada aos Negócios Imobiliários Responsabilidade contratual e extracontratual, danos, CDC e impactos nos contratos imobiliários.
4	Teoria Geral dos Contratos e Direito Imobiliário Princípios contratuais, revisão, extinção dos contratos e reflexos em operações imobiliárias.
5	Contratos Imobiliários: Compra e Venda, Permuta e Doação Cláusulas especiais, venda ad corpus e ad mensuram, permuta e doação de imóveis
6	Contratos Imobiliários em Espécie Locação, corretagem, empreitada, mandato, fiança e incorporação imobiliária.
7	Teoria Geral dos Direitos Reais Imobiliários Posse, propriedade, função social e modalidades de usucapião imobiliária.
8	Direitos Reais Imobiliários Direitos de fruição, aquisição, garantias reais e questões polêmicas do mercado.
9	Processo Civil Imobiliário Tutelas processuais, ações possessórias, ações reais imobiliárias e conflitos locatícios.
10	Aspectos Práticos, Notariais e Registrais do Direito Imobiliário Elaboração de contratos, registros, escrituras, incorporação, hipoteca e alienação fiduciária.

Aprendizagem baseada em desafios reais

Nossa metodologia integrada foi desenvolvida para preparar o aluno para os desafios reais enfrentados na advocacia negocial e imobiliária. Mais do que teoria, o curso proporciona domínio prático das estruturas contratuais, segurança jurídica na tomada de decisões, visão estratégica para prevenção e resolução de conflitos e capacidade técnica para atuar em operações imobiliárias complexas.

As 3 estações de aprendizagem



Casos reais da prática Negocial e Imobiliária

Situações concretas envolvendo contratos de compra e venda, locação, incorporação imobiliária, direitos reais, litígios possessórios, responsabilidade civil e conflitos registraes.



Videoaulas especializadas

Professores, advogados e autores de referência nacional compartilham experiências práticas, estratégias negociais e soluções jurídicas aplicadas ao mercado imobiliário.



Materiais exclusivos

E-books especializados, lousa digital, banco de peças processuais e biblioteca virtual completa.

-  **Aprendizagem ativa:** Cada módulo combina múltiplas formas de aprendizado para garantir não apenas a compreensão teórica, mas também a capacidade de aplicação prática imediata no dia a dia profissional.

Liderança acadêmica e experiência de mercado



Patrono Regente

Flávio Tartuce

Professor, advogado, parecerista, árbitro e uma das maiores referências nacionais em Direito Civil e Direito Imobiliário. Sua atuação acadêmica e prática confere ao curso profundidade técnica, visão contemporânea e sólida conexão entre teoria, mercado e aplicação prática do Direito Negocial e Imobiliário.



Corpo docente qualificado

Professores mestres e doutores com forte atuação prática na advocacia negocial e imobiliária, trazendo casos reais e experiências atualizadas para a sala de aula virtual



Business Law

Módulo opcional focado em marketing jurídico, gestão de carreira e administração estratégica de escritórios modernos



Networking profissional

Conexão com uma comunidade ativa de profissionais da área negocial e imobiliária, ampliando oportunidades de colaboração e crescimento de carreira

DIFERENCIAIS

Por que escolher a EBRADI?

Nossa pós-graduação vai além do conteúdo tradicional. Oferecemos uma experiência completa que combina excelência acadêmica, reconhecimento institucional, tecnologia de ponta e foco absoluto na sua preparação para o mercado real.



Certificação MEC

Parcerias com as Universidades do Ecossistema Ânima garantem uma certificação reconhecida nacionalmente



Plataforma Ulife 100% online

Tecnologia avançada com acesso via site e aplicativo mobile, disponível a qualquer momento



Business Law opcional

Módulo exclusivo sobre gestão de carreira e administração de escritórios



Casuísticas reais

Casos autênticos do mercado negocial e imobiliário brasileiro em cada módulo



Docentes qualificados

Corpo docente altamente especializado com experiência prática e titulação acadêmica



Foco estratégico

Experiência prática voltada para decisões estratégicas nos mais diversos ambientes negociais e imobiliários



VANTAGENS EXCLUSIVAS

Mais benefícios ao longo da jornada

Flexibilidade total

Estude onde, quando e como preferir. A plataforma se adapta à sua rotina profissional

Suporte completo

Atendimento técnico e acadêmico disponível durante toda sua jornada

Microcertificações

Certificado ao fim de cada módulo, reconhecendo seu progresso contínuo

Biblioteca digital

Acesso a materiais complementares, e-books e conteúdo exclusivo

Lidere no Mercado da Advocacia Negocial e Imobiliária

Prepare-se para uma carreira de destaque no Direito Negocial e Imobiliário com uma formação completa e atual, pensada para quem busca atuar com segurança, técnica e protagonismo no mercado imobiliário brasileiro, aliando teoria sólida, prática profissional e visão estratégica para alcançar resultados concretos.

400h

Carga horária total

Conteúdo aprofundado e estratégico

10

Módulos especializados

10 obrigatórios + 1 opcional

100%

Online e flexível

Estude no seu ritmo e horário

Formação avançada e especializada para profissionais que buscam excelência na Advocacia Negocial e Imobiliária