

MBA em Negócios Digitais e Estratégia Competitiva

Currículo conectado ao mercado e às **Real Skills**, baseado no desenvolvimento de **competências** estratégicas para atuação em ambientes de alta complexidade da Nova Economia.

O que é uma Competência?

Um conjunto estruturado de habilidades que permite ao profissional atuar, decidir e gerar resultados em um tema específico da gestão. **6 habilidades | 36 horas | conhecimento + Habilidade + atitude => resultado**

EAD - 100 % assíncrono
Formato flexível

12 meses
de duração

360h
Carga horária total

Estrutura curricular

O curso está estruturado em 10 competências (disciplinas) de 36h cada :

- **Aceleração Digital nas Organizações**
- **Business Analytics & Big Data**
- **ESG - Governança Corporativa Social e Ambiental**
- **Gestão de Mídias Digitais**
- **Gestão Estratégica de Marketing**
- **Gestão Estratégica de Negócios Digitais: E-commerce, Marketplace e Subscription Box**
- **Gestão Estratégica Financeira**

- **Cultura Organizacional e Liderança em Ambientes Competitivos**

3

- **Inteligência Empresarial e Estratégia Competitiva**
- **Mindset Digital e Tecnologias Exponenciais (IA, IoT, Machine Learning)**

Competências **Hard Skills** :ênfase em conhecimentos técnicos, ferramentas operacionais, análise e execução prática

Competências **Soft Skills**: foco em habilidades comportamentais, relacionais, de liderança e influência humana

Competências **Mindset** : Modelos mentais flexíveis e holísticos para adaptação, decisões e ações de qualidade em cenários volátil.

As competências do curso estão organizadas em três eixos formativos (Hard Skills, Soft Skills e Mindset), considerando o **eixo predominante de desenvolvimento de cada competência**. Todas as competências integram, em diferentes níveis, dimensões técnicas, comportamentais e cognitivas.

Metodologia de Aprendizagem Integrada

10 Competências : cada competência tem carga horária de 36h

Cada competência é composta por **6 Habilidades** específicas.

Cada habilidade é desenvolvida através de **3 Estações** de aprendizado.

Estação 1: Live Case com Expert

Entrevistas gravadas com experts de mercado compartilhando experiências reais, desafios enfrentados, decisões estratégicas e bastidores do ambiente corporativo.

Estação 2: Videoaulas Especializadas

Sistematização aprofundada do conhecimento com professores especialistas, abordando teoria e prática de forma integrada para desenvolvimento consistente.

Estação 3: Materiais Gráficos Exclusivos

Mapas mentais estruturados e Estudos Guiados desenvolvidos para aprofundamento conceitual e dos assuntos discutidos em aula.

Conexão Estratégica com o Mercado

Experts de Mercado

Live Cases Reais

Profissionais com **experiência prática reconhecida**, que compartilham **casos reais**, desafios, decisões e aprendizados aplicados à gestão, fortalecendo o desenvolvimento das **Real Skills** e conexão mercadológica.

Experts do curso: Andrea Iorio, Rafael Buck, Jandaraci Araújo, Tahiana D'Egmont, Amanda Andreone, Ana Paula Tozzi, Goldwasser Neto, Eitan Blanche e Flavio Pripas.

Diferenciais HSM University

- Curso **reconhecido pelo MEC**.
- Conexão com o Mercado: o curso é estruturado com base nas **práticas reais de sucesso e aplicáveis no ambiente corporativo**.
- Conteúdo de Alto Nível: aulas e materiais **desenvolvidos por especialistas referência em suas áreas de atuação**.
- Connect-U: **webinars e workshops opcionais com grandes experts** do mercado nacional e internacional.
- Acervo Ânima: acesso a um grande acervo de materiais relacionados à área de Gestão e Negócios: **Biblioteca Digital, hsm Experience, Minha Biblioteca, Biblioteca Ebsco e Biblioteca Senac**.

Desbravando o universo da gestão com você.

HSM University – Ecossistema Ânima